

Ne perdez plus un dossier
SEMINAIRE ou GROUPE
par manque de disponibilité
ou de personnel compétent.

Fort de notre expérience en hôtellerie et restauration, nous avons mis en place au sein de notre société un département de

« Sous Traitance Commerciale ».

En effet, à distance, nous restons proche de vous, et nous sommes capable de gérer la commercialisation et le suivi des dossiers **SEMINAIRES** et **GROUPE**S, pour votre hôtel, et sur toute la France, en effectuant en votre nom :

- La prise de contact.
- Le suivi du dossier, sous votre entité, dès l'appel du client.
 - Le devis et toute communication, sous votre entité.
 - Le contrat et la demande d'arrhes, en votre nom.
- Création d'une messagerie spécifique à votre établissement pour communiquer avec votre client.
- Insertion automatique sur notre carte de France de www.france-seminaire.fr
 - Le paiement du séminaire ou du groupe, vous est fait directement par votre client.
 - Vous n'avez plus de soucis de gestion de personnel pour le service commercial.
 - Nous vous mettons ou remettons en place un cardex client.
 - Nous relançons ce fichier pour rappeler à ces « anciens » clients que vous existez.
 - Nous relançons régulièrement et de différentes manières vos clients.
 - Nous étudions avec vous des actions commerciales, avec vos outils de com.

*Par un accord annuel.

* Une facturation hors taxes de prestataire.

* Plus de charge salariale sur le service commercial (salaire brut + charges)

* Plus de recherche de collaborateur.

* Plus d'interrogations sur la qualité de la personne ou la confiance donnée.

* Plus de gestion des horaires, heures supplémentaires, jours de repos, maladie, vacances, maternité ...

FAITES LE PAS,
SOULAGEZ VOS CHARGES ET VOTRE QUOTIDIEN.

Contact : 09 60 43 95 46
france-seminaire@orange.fr